

Zuschlagskalkulation

Übungsaufgaben mit Lösungen

8 Aufgaben in vier Schwierigkeitsstufen mit Rechenweg und Formelhilfe – für die Prüfung zum Geprüften Wirtschaftsfachwirt (IHK)

Inhalt

So übst du mit diesem PDF	3
---------------------------------	----------

Aufgaben

Leicht	Aufgabe 1: Zuschlagskalkulation – Lückenschema	4
Leicht	Aufgabe 2: Zuschlagskalkulation – Lückenschema	5
Mittel	Aufgabe 3: Zuschlagskalkulation – Differenzkalkulation	6
Mittel	Aufgabe 4: Zuschlagskalkulation – Rückwärtskalkulation	7
Schwer	Aufgabe 5: Zuschlagskalkulation – Textaufgabe	8
Schwer	Aufgabe 6: Zuschlagskalkulation – Textaufgabe	10
Extrem	Aufgabe 7: Zuschlagskalkulation – Textaufgabe (Extrem)	12
Extrem	Aufgabe 8: Zuschlagskalkulation – Textaufgabe (Extrem)	14
	Formelhilfe	16

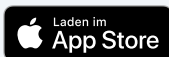
Lösungen

Leicht	Lösung zu Aufgabe 1	17
Leicht	Lösung zu Aufgabe 2	19
Mittel	Lösung zu Aufgabe 3	20
Mittel	Lösung zu Aufgabe 4	22
Schwer	Lösung zu Aufgabe 5	24
Schwer	Lösung zu Aufgabe 6	27
Extrem	Lösung zu Aufgabe 7	30
Extrem	Lösung zu Aufgabe 8	33
	Mehr lernen mit der App Fachwirt Hero	36



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



© 2026 Fachwirt Hero · Alle Rechte vorbehalten
Kein IHK/DIHK-Dokument · Ohne Gewähr
Weitergabe für nicht kommerzielle
Zwecke erlaubt

So übst du mit diesem PDF

Rechne jede Aufgabe zuerst vollständig selbst – auf Papier oder direkt im PDF, denn alle Felder lassen sich am Bildschirm ausfüllen. Lies den Aufgabentext genau: Wie in der Prüfung stecken viele Angaben im Text und nicht in der Tabelle. Stell dir eine Uhr, damit du ein Gefühl für die Zeit bekommst.

Fang mit den Aufgaben der Stufe Leicht an und arbeite dich bis Extrem vor. Die Stufen bauen aufeinander auf: Erst sitzt der Aufbau, dann kommen Textaufgaben, bei denen du die Werte selbst herleitest, und zuletzt Aufgaben, die über den Standard hinausgehen.

Die Lösungen stehen bewusst hinten im Heft. Vergleiche Schritt für Schritt mit dem Rechenweg. Die Hinweise „Achtung“ nennen typische Fehler zusammen mit dem falschen Ergebnis, das dabei herauskommt – liegst du daneben, siehst du so sofort, woran es lag.

Unter jeder Aufgabe steht ein Aufgaben-Code. Gibst du ihn auf der Webseite ein oder scannt den QR-Code, löst du dieselbe Aufgabe online: Die Auswertung prüft jeden Rechenschritt und erkennt Folgefehler. Wer sich früh verrechnet, aber richtig weiterrechnet, sieht die folgenden Schritte als folgerichtig.

Weiterlernen mit Fachwirt Hero

Die acht Aufgaben hier sind ein fester Ausschnitt. Neue Aufgaben bekommst du jederzeit auf der Webseite, den übrigen Prüfungsstoff lernst du mit der App.



Übungsaufgaben-Generator

Neue Aufgaben zur Zuschlagskalkulation, so oft du willst – in jeder Stufe, mit immer anderen Unternehmen und Zahlen, als PDF oder online mit Auswertung jedes Rechenschritts. Kostenlos und ohne Anmeldung.

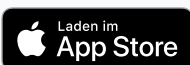
<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/zuschlagskalkulation>



Lern-App Fachwirt Hero

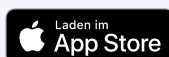
Über 23.000 Prüfungsfragen mit Erklärungen, ein Lern-Coach, der deine Lücken findet, und dein persönlicher Lernplan – für iPhone und Android.

<https://fachwirt-hero.de/app-download>



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 1: Zuschlagskalkulation - Lückenschema · Leicht (8 Punkte)

Sie unterstützen die Vertriebsleitung der Thiele Großbäckerei AG in Zwickau bei der Kalkulation von Back- und Süßwaren. Ergänzen Sie die Lücken in der Zuschlagskalkulation für 2.500 Kartons Vollkornbrot (Karton, 8 Laibe) bis zum Angebotspreis. Beide Zuschläge für Verwaltung und Vertrieb werden auf die Herstellkosten gerechnet.

	Position	Satz	Betrag
	Fertigungsmaterial		9.280,00 €
+	Materialgemeinkosten	25 %	€
=	Materialkosten		€
	Fertigungslöhne		8.220,00 €
+	Fertigungsgemeinkosten	95 %	7.809,00 €
=	Fertigungskosten		€
=	Herstellkosten		€
+	Verwaltungsgemeinkosten	12 %	3.315,48 €
+	Vertriebsgemeinkosten	4 %	€
=	Selbstkosten		32.049,64 €
+	Gewinn	14 %	€
=	Barverkaufspreis		36.536,59 €
+	Kundenskonto	2 %	€
+	Vertreterprovision	4 %	€
=	Zielverkaufspreis		€
+	Kundenrabatt	10 %	€
=	Listenverkaufspreis (netto)		€



Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/zuschlagskalkulation>

Aufgaben-Code: **ZK-L1-1000000BX**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**Aufgabe 2: Zuschlagskalkulation - Lückenschema · Leicht (6 Punkte)**

Die Heitmann Textilmanufaktur KG mit Sitz in Gera stellt Arbeitskleidung und Heimtextilien her. Die Selbstkosten für 500 Stück Arbeitsjacken sind nur teilweise ermittelt. Berechnen Sie die fehlenden Beträge. Beide Zuschläge für Verwaltung und Vertrieb werden auf die Herstellkosten gerechnet.

	Position	Satz	Betrag
	Fertigungsmaterial		6.550,00 €
+	Materialgemeinkosten	24 %	1.572,00 €
=	Materialkosten		8.122,00 €
	Fertigungslöhne I		2.200,00 €
+	Fertigungsgemeinkosten I	145 %	€
+	Fertigungslöhne II		1.320,00 €
+	Fertigungsgemeinkosten II	115 %	€
=	Fertigungskosten		€
=	Herstellkosten		16.350,00 €
+	Verwaltungsgemeinkosten	16 %	€
+	Vertriebsgemeinkosten	2 %	€
=	Selbstkosten		€

**Online lösen und Lösungsweg ansehen**

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/zuschlagskalkulation>

Aufgaben-Code: **ZK-L1-1000000CC**

**Mehr üben mit Fachwirt Hero**

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 3: Zuschlagskalkulation - Differenzkalkulation · Mittel (10 Punkte)

Sie arbeiten in der Kostenrechnung der Menke Formteile GmbH & Co. KG in Gera, eines Herstellers von Kunststoffteilen. Die Menke Formteile GmbH & Co. KG kann 250 Stück Paletten (Kunststoff) für 20.500,00 € (netto) verkaufen. Wie hoch sind Gewinn und Gewinnzuschlag? Beide Zuschläge für Verwaltung und Vertrieb werden auf die Herstellkosten gerechnet; auf Sondereinzelkosten wird kein Gemeinkostenzuschlag erhoben.

Angaben	Wert		Wert
Materialgemeinkostenzuschlag	15 %	Fertigungsgemeinkostenzuschlag I	250 %
Fertigungsgemeinkostenzuschlag II	120 %	Verwaltungsgemeinkostenzuschlag	12 %
Vertriebsgemeinkostenzuschlag	2 %	Kundenskonto	3 %
Kundenrabatt	15 %		

Position	Satz	Betrag
Fertigungsmaterial		4.320,00 €
+ Materialgemeinkosten		€
= Materialkosten		€
Fertigungslöhne I		1.240,00 €
+ Fertigungsgemeinkosten I		€
+ Fertigungslöhne II		1.960,00 €
+ Fertigungsgemeinkosten II		€
+ Sondereinzelkosten der Fertigung		580,00 €
= Fertigungskosten		€
= Herstellkosten		€
+ Verwaltungsgemeinkosten		€
+ Vertriebsgemeinkosten		€
+ Sondereinzelkosten des Vertriebs		140,00 €
= Selbstkosten		€
+ Gewinn		€
= Barverkaufspreis		€
+ Kundenskonto		€
= Zielverkaufspreis		€
+ Kundenrabatt		€
= Listenverkaufspreis (netto)		20.500,00 €

Ergebnisse	Wert
Gewinnzuschlag	%



Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/zuschlagskalkulation>

Aufgaben-Code: **ZK-M1-1000000NF**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 4: Zuschlagskalkulation - Rückwärtskalkulation · Mittel (12 Punkte)

Sie unterstützen die Vertriebsleitung der Dietz Holzbau OHG in Plauen bei der Kalkulation von Fenstern, Türen und Holzprodukten. Ein Großkunde zahlt für 40 Stück Treppenstufen (Eiche) höchstens 4.000,00 € (Listenverkaufspreis netto). Berechnen Sie rückwärts das höchstens zulässige Fertigungsmaterial; die übrigen Einzelkosten sind bekannt. Grundlage für den Verwaltungs- und für den Vertriebsgemeinkostenzuschlag sind jeweils die Herstellkosten.

Angaben	Wert		Wert
Materialgemeinkostenzuschlag	12 %	Fertigungsgemeinkostenzuschlag I	230 %
Fertigungsgemeinkostenzuschlag II	145 %	Verwaltungsgemeinkostenzuschlag	12 %
Vertriebsgemeinkostenzuschlag	12 %	Gewinnzuschlag	17 %
Kundenskonto	3 %	Vertreterprovision	4 %
Kundenrabatt	5 %		

Position	Satz	Betrag
Fertigungsmaterial		€
+ Materialgemeinkosten		€
= Materialkosten		€
Fertigungslöhne I		300,00 €
+ Fertigungsgemeinkosten I		€
+ Fertigungslöhne II		220,00 €
+ Fertigungsgemeinkosten II		€
= Fertigungskosten		€
= Herstellkosten		€
+ Verwaltungsgemeinkosten		€
+ Vertriebsgemeinkosten		€
= Selbstkosten		€
+ Gewinn		€
= Barverkaufspreis		€
+ Kundenskonto		€
+ Vertreterprovision		€
= Zielverkaufspreis		€
+ Kundenrabatt		€
= Listenverkaufspreis (netto)		4.000,00 €



Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/zuschlagskalkulation>

Aufgaben-Code: **ZK-M1-1000000PC**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**Aufgabe 5: Zuschlagskalkulation - Textaufgabe · Schwer (22 Punkte)**

Als Mitarbeiterin bzw. Mitarbeiter im Controlling der Elbtal Elektrobau OHG (Hildesheim) kalkulieren Sie Aufträge für elektrotechnische Bauteile. Die Elbtal Elektrobau OHG erhält von der Carstens Technikhandel GmbH in Kiel eine Anfrage über 25 Stück Frequenzumrichter. Für den Auftrag werden 180 kg Kupferkabel zu 11,70 € je kg verbraucht; außerdem gehen elektronische Bauteile für 494,00 € in die Erzeugnisse ein. Die Arbeitsvorbereitung plant 40 Std. in der Fertigung I (Lohnsatz 26,00 € je Stunde) und 30 Std. in der Fertigung II (Lohnsatz 36,00 € je Stunde). Auf Wunsch des Kunden wird per Expressfracht geliefert; dafür fallen 150,00 € an. Die Vorkalkulation arbeitet mit den Normalzuschlagssätzen des Unternehmens: Materialgemeinkosten 6 %, Fertigungsgemeinkosten I 195 %, Fertigungsgemeinkosten II 75 %, Verwaltungsgemeinkosten 10 % und Vertriebsgemeinkosten 4 %. Verwaltungs- und Vertriebsgemeinkosten werden jeweils auf die Herstellkosten bezogen; Sondereinzelkosten erhalten keinen Zuschlag. Die Geschäftsleitung setzt 12 % Gewinn an. Der Kunde erhält 5 % Rabatt und 2 % Skonto. Im Gespräch nennt die Carstens Technikhandel GmbH einen Wunschpreis von 401,60 € je Stück als Listenverkaufspreis (netto) bei gleichen Konditionen. Im Abrechnungsmonat ergaben sich tatsächlich Zuschlagssätze von 9 % (Material), 200 % (Fertigung I), 85 % (Fertigung II), 13 % (Verwaltung) und 6 % (Vertrieb); Einzelkosten und Sondereinzelkosten blieben unverändert.

a) Kalkulieren Sie den Angebotspreis (Listenverkaufspreis netto) für den Auftrag mit den Normalzuschlägen. (12 Punkte)

b) Berechnen Sie den Listenverkaufspreis (netto) je Stück. Prüfen Sie dann, welcher Gewinn in Euro und in Prozent der Selbstkosten beim Wunschpreis des Kunden bleibt (mit Zielverkaufspreis und Barverkaufspreis). (5 Punkte)

c) Ermitteln Sie in der Nachkalkulation die Istgemeinkosten, die Ist-Herstellkosten und die Ist-Selbstkosten sowie die Kostenüber- bzw. -unterdeckung gegenüber der Vorkalkulation (Normal minus Ist, Unterdeckung negativ). (5 Punkte)





	Position	Satz	Betrag
	Fertigungsmaterial		€
+	Materialgemeinkosten		€
=	Materialkosten		€
	Fertigungslöhne I		€
+	Fertigungsgemeinkosten I		€
+	Fertigungslöhne II		€
+	Fertigungsgemeinkosten II		€
=	Fertigungskosten		€
=	Herstellkosten		€
+	Verwaltungsgemeinkosten		€
+	Vertriebsgemeinkosten		€
+	Sondereinzelkosten des Vertriebs		150,00 €
=	Selbstkosten		€
+	Gewinn		€
=	Barverkaufspreis		€
+	Kundenskonto		€
=	Zielverkaufspreis		€
+	Kundenrabatt		€
=	Listenverkaufspreis (netto)		€

b) Wunschpreis des Kunden	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Stück	€
Zielverkaufspreis zum Wunschpreis	€
Barverkaufspreis zum Wunschpreis	€

	Wert
Gewinn zum Wunschpreis	€
Gewinnzuschlag zum Wunschpreis	%

c) Nachkalkulation	Wert
Ist-Materialgemeinkosten	€
Ist-Fertigungsgemeinkosten I	€
Ist-Fertigungsgemeinkosten II	€
Ist-Herstellkosten	€

	Wert
Ist-Verwaltungsgemeinkosten	€
Ist-Vertriebsgemeinkosten	€
Ist-Selbstkosten	€
Über- (+) / Unterdeckung (-)	€



Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

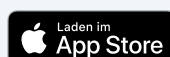
<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/zuschlagskalkulation>

Aufgaben-Code: **ZK-S1-1000000ZN**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**Aufgabe 6: Zuschlagskalkulation - Textaufgabe · Schwer (22 Punkte)**

Sie unterstützen die Vertriebsleitung der Eichenwald Präzisionsteile GmbH & Co. KG in Ingolstadt bei der Kalkulation von Metallteilen. Ein Stammkunde, die Lorenzen Baufachhandel KG (Cottbus), fragt 100 Stück Maschinenschutzgitter an. Aus dem Lager werden 1.020 kg Stahlblech zu 2,40 € je kg entnommen; Normteile (Schrauben, Muttern, Scharniere) kosten zusätzlich 702,00 €. Die Arbeitsvorbereitung plant 20 Std. in der Fertigung I (Lohnsatz 32,00 € je Stunde) und 60 Std. in der Fertigung II (Lohnsatz 20,00 € je Stunde). Ein externes Ingenieurbüro erstellt eigens für diesen Auftrag Konstruktionszeichnungen für 340,00 €. Aus den Betriebsabrechnungsbögen der Vorjahre ergeben sich folgende Normalzuschläge: Material 8 %, Fertigung I 220 %, Fertigung II 80 %, Verwaltung 14 %, Vertrieb 2 %. Verwaltungs- und Vertriebsgemeinkosten werden jeweils auf die Herstellkosten bezogen; Sondereinzelkosten erhalten keinen Zuschlag. Die Eichenwald Präzisionsteile GmbH & Co. KG kalkuliert mit 12 % Gewinn. Dem Kunden werden 10 % Rabatt und bei Zahlung innerhalb der Skontofrist 3 % Skonto gewährt. Die Lorenzen Baufachhandel KG hat bereits ein Konkurrenzangebot über 113,20 € je Stück (Listenverkaufspreis netto) und erwartet denselben Preis; die Konditionen bleiben gleich. Für die Nachkalkulation liegen die Istzuschläge vor: 6 % Materialgemeinkosten, 245 % bzw. 70 % Fertigungsgemeinkosten (I bzw. II), 16 % Verwaltungs- und 1 % Vertriebsgemeinkosten. Die Einzelkosten entsprechen der Vorkalkulation.

a) Führen Sie die Angebotskalkulation mit Normalzuschlägen bis zum Listenverkaufspreis (netto) durch. (12 Punkte)

b) Ermitteln Sie den Listenverkaufspreis (netto) je Stück. Welcher Gewinn (in Euro und in Prozent der Selbstkosten) verbleibt zum Wunschpreis des Kunden? Rechnen Sie über Ziel- und Barverkaufspreis. (5 Punkte)

c) Führen Sie die Nachkalkulation mit den Istzuschlägen bis zu den Selbstkosten durch und ermitteln Sie die Kostenüberdeckung bzw. Kostenunterdeckung (Selbstkosten der Vorkalkulation minus Ist-Selbstkosten; eine Unterdeckung mit Minuszeichen). (5 Punkte)





	Position	Satz	Betrag
	Fertigungsmaterial		€
+	Materialgemeinkosten		€
=	Materialkosten		€
	Fertigungslöhne I		€
+	Fertigungsgemeinkosten I		€
+	Fertigungslöhne II		€
+	Fertigungsgemeinkosten II		€
+	Sondereinzelkosten der Fertigung		340,00 €
=	Fertigungskosten		€
=	Herstellkosten		€
+	Verwaltungsgemeinkosten		€
+	Vertriebsgemeinkosten		€
=	Selbstkosten		€
+	Gewinn		€
=	Barverkaufspreis		€
+	Kundenskonto		€
=	Zielverkaufspreis		€
+	Kundenrabatt		€
=	Listenverkaufspreis (netto)		€

b) Wunschpreis des Kunden	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Stück	€
Zielverkaufspreis zum Wunschpreis	€
Barverkaufspreis zum Wunschpreis	€

	Wert
Gewinn zum Wunschpreis	€
Gewinnzuschlag zum Wunschpreis	%

c) Nachkalkulation	Wert
Ist-Materialgemeinkosten	€
Ist-Fertigungsgemeinkosten I	€
Ist-Fertigungsgemeinkosten II	€
Ist-Herstellkosten	€

	Wert
Ist-Verwaltungsgemeinkosten	€
Ist-Vertriebsgemeinkosten	€
Ist-Selbstkosten	€
Über- (+) / Unterdeckung (-)	€



Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

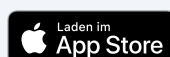
<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/zuschlagskalkulation>

Aufgaben-Code: **ZK-S1-100000104**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**Aufgabe 7: Zuschlagskalkulation - Textaufgabe (Extrem) · Extrem (28 Punkte)**

Die Hartung Objektmöbel KG produziert in Koblenz Büro- und Wohnmöbel in Serien- und Auftragsfertigung. Die Kowalczyk Bürobedarf AG aus Würzburg bittet um ein Angebot über 80 Sätze Küchenfronten (Satz). Für den Auftrag werden 370 m² Spanplatten und Furnier zu 13,50 € je m² verbraucht; außerdem gehen Beschläge für 1.705,00 € in die Erzeugnisse ein. In der Fertigungsstelle I fallen 90 Std. zu 26,00 € je Stunde an, in der Fertigungsstelle II 100 Std. zu 20,00 € je Stunde. Der Kunde verlangt eine Materialprüfung durch ein externes Labor; dafür fallen 970,00 € an. Die Ware wird in einer Spezialverpackung für 400,00 € versandt. Kalkuliert wird mit Normalzuschlägen von 8 % (Material), 185 % (Fertigung I), 135 % (Fertigung II), 6 % (Verwaltung) und 6 % (Vertrieb). Verwaltungs- und Vertriebsgemeinkosten werden jeweils auf die Herstellkosten bezogen; Sondereinzelkosten erhalten keinen Zuschlag. Die Hartung Objektmöbel KG kalkuliert mit 8 % Gewinn. Dem Kunden werden 15 % Rabatt und bei Zahlung innerhalb der Skontofrist 3 % Skonto gewährt. Die Kowalczyk Bürobedarf AG hat bereits ein Konkurrenzangebot über 308,75 € je Satz (Listenverkaufspreis netto) und erwartet denselben Preis; die Konditionen bleiben gleich. Laut Kostenstellenrechnung des Monats betrugen die Istgemeinkosten im Material 56.520,00 € (Fertigungsmaterial 720.000,00 €), in der Fertigung I 296.100,00 € (Fertigungslöhne 140.000,00 €), in der Fertigung II 360.035,00 € (Fertigungslöhne 290.000,00 €), in der Verwaltung 139.315,00 € und im Vertrieb 96.305,00 €; die Herstellkosten des Umsatzes lagen bei 1.870.000,00 €. Einzelkosten und Sondereinzelkosten des Auftrags blieben unverändert.

Extrem: Tragen Sie zusätzlich die fehlenden Bezeichnungen der Zeilen ein.

a) Führen Sie die Angebotskalkulation mit Normalzuschlägen bis zum Listenverkaufspreis (netto) durch. (13 Punkte)

b) Ermitteln Sie den Listenverkaufspreis (netto) je Satz. Welcher Gewinn oder Verlust (in Euro und in Prozent der Selbstkosten, Verlust negativ) ergibt sich zum Wunschpreis des Kunden? Rechnen Sie über Ziel- und Barverkaufspreis. (5 Punkte)

c) Bestimmen Sie die Istzuschläge des Monats (zwei Nachkommastellen) und die Ist-Selbstkosten des Auftrags. Wie hoch ist die Kostenüber- bzw. -unterdeckung? Rechnen Sie Normalkosten minus Istkosten und geben Sie eine Unterdeckung negativ an. (10 Punkte)





Position	Satz	Betrag
		€
+		€
=		€
		€
+		€
+		€
+		€
+		970,00 €
=		€
=		€
+		€
+		€
+		400,00 €
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€

b) Wunschpreis des Kunden	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Satz	€
Zielverkaufspreis zum Wunschpreis	€
Barverkaufspreis zum Wunschpreis	€

	Wert
Gewinn/Verlust (–) zum Wunschpreis	€
Gewinn/Verlust (–) in %	%

c) Istzuschläge	Wert
Istzuschlag Material	%
Istzuschlag Fertigung I	%
Istzuschlag Fertigung II	%

	Wert
Istzuschlag Verwaltung	%
Istzuschlag Vertrieb	%

c) Nachkalkulation	Wert
Ist-Materialgemeinkosten	€
Ist-Fertigungsgemeinkosten I	€
Ist-Fertigungsgemeinkosten II	€
Ist-Herstellkosten	€

	Wert
Ist-Verwaltungsgemeinkosten	€
Ist-Vertriebsgemeinkosten	€
Ist-Selbstkosten	€
Über- (+) / Unterdeckung (–)	€



Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

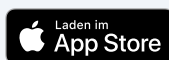
<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/zuschlagskalkulation>

Aufgaben-Code: **ZK-X1-10000019T**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**Aufgabe 8: Zuschlagskalkulation - Textaufgabe (Extrem) · Extrem (28 Punkte)**

Die Thiele Großbäckerei AG mit Werk in Zwickau stellt Back- und Süßwaren her und kalkuliert ihre Preise mit der Zuschlagskalkulation. Die Vertriebsabteilung hat von der Brandes Frischehandel GmbH aus Bielefeld eine Anfrage über 2.000 Kartons Müsliriegel (Karton, 48 Stück) erhalten. Aus dem Lager werden 4.740 kg Mehl und Backzutaten zu 1,50 € je kg entnommen; Füllungen und Glasuren kosten zusätzlich 3.190,00 €. In der Fertigungsstelle I fallen 70 Std. zu 34,00 € je Stunde an, in der Fertigungsstelle II 50 Std. zu 30,00 € je Stunde. Ein externes Ingenieurbüro erstellt eigens für diesen Auftrag Konstruktionszeichnungen für 1.190,00 €. Der Kunde wünscht eine Transportversicherung; sie kostet 240,00 €. Aus den Betriebsabrechnungsbögen der Vorjahre ergeben sich folgende Normalzuschläge: Material 12 %, Fertigung I 185 %, Fertigung II 220 %, Verwaltung 15 %, Vertrieb 10 %. Verwaltungs- und Vertriebsgemeinkosten werden jeweils auf die Herstellkosten bezogen; Sondereinzelkosten erhalten keinen Zuschlag. Der Gewinnzuschlag beträgt 6 %; im Angebot sind 2 % Kundenskonto und 5 % Kundenrabatt einzurechnen. Die Brandes Frischehandel GmbH möchte den Listenverkaufspreis (netto) auf 16,92 € je Karton herunterhandeln; die übrigen Konditionen sollen bleiben. Der BAB des Abrechnungsmonats zeigt: Fertigungsmaterial 800.000,00 € bei Ist-Materialgemeinkosten von 77.600,00 €, Fertigungslöhne I 120.000,00 € bei Ist-Fertigungsgemeinkosten I von 226.860,00 €, Fertigungslöhne II 110.000,00 € bei Ist-Fertigungsgemeinkosten II von 243.595,00 €, Herstellkosten des Umsatzes 1.600.000,00 €, Ist-Verwaltungsgemeinkosten 273.600,00 € und Ist-Vertriebsgemeinkosten 138.400,00 €. Die Einzelkosten des Auftrags sind wie geplant angefallen.

Extrem: Tragen Sie zusätzlich die fehlenden Bezeichnungen der Zeilen ein.

a) Kalkulieren Sie den Angebotspreis (Listenverkaufspreis netto) für den Auftrag mit den Normalzuschlägen. (13 Punkte)

b) Berechnen Sie den Listenverkaufspreis (netto) je Karton. Prüfen Sie dann, welches Ergebnis in Euro und in Prozent der Selbstkosten beim Wunschpreis des Kunden bleibt (mit Zielverkaufspreis und Barverkaufspreis); einen Verlust geben Sie mit Minuszeichen an. (5 Punkte)

c) Berechnen Sie die Istzuschlagssätze aus dem BAB (auf zwei Nachkommastellen gerundet), kalkulieren Sie damit die Ist-Selbstkosten des Auftrags und ermitteln Sie die Über- bzw. Unterdeckung (Normal minus Ist, Unterdeckung negativ). (10 Punkte)





Position	Satz	Betrag
		€
+		€
=		€
		€
+		€
+		€
+		€
+		1.190,00 €
=		€
=		€
+		€
+		€
+		240,00 €
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€
+		€
=		€

b) Wunschpreis des Kunden	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Karton	€
Zielverkaufspreis zum Wunschpreis	€
Barverkaufspreis zum Wunschpreis	€

	Wert
Gewinn/Verlust (–) zum Wunschpreis	€
Gewinn/Verlust (–) in %	%

c) Istzuschläge	Wert
Istzuschlag Material	%
Istzuschlag Fertigung I	%
Istzuschlag Fertigung II	%

	Wert
Istzuschlag Verwaltung	%
Istzuschlag Vertrieb	%

c) Nachkalkulation	Wert
Ist-Materialgemeinkosten	€
Ist-Fertigungsgemeinkosten I	€
Ist-Fertigungsgemeinkosten II	€
Ist-Herstellkosten	€

	Wert
Ist-Verwaltungsgemeinkosten	€
Ist-Vertriebsgemeinkosten	€
Ist-Selbstkosten	€
Über- (+) / Unterdeckung (–)	€



Online lösen und Lösungsweg ansehen

Erhalte online ausführliche Informationen und detailliertere Schritte zur Lösung. Code scannen oder den Link eingeben und den Aufgaben-Code eingeben:

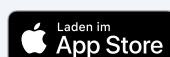
<https://fachwirt-hero.de/uebungsaufgaben/zuschlagskalkulation>

Aufgaben-Code: **ZK-X1-1000001AE**



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



Formelhilfe

Kalkulationsschema (vorwärts)

- $\text{Fertigungsmaterial} + \text{Materialgemeinkosten (\% vom Fertigungsmaterial)} = \text{Materialkosten}$
- $\text{Fertigungslöhne} + \text{Fertigungsgemeinkosten (\% von den Fertigungslöhnen derselben Stelle)} + \text{Sondereinzelkosten der Fertigung} = \text{Fertigungskosten}$
- $\text{Materialkosten} + \text{Fertigungskosten} = \text{Herstellkosten}$
- $\text{Herstellkosten} + \text{Verwaltungsgemeinkosten} + \text{Vertriebsgemeinkosten (jeweils \% von den Herstellkosten)} + \text{Sondereinzelkosten des Vertriebs} = \text{Selbstkosten}$
- $\text{Selbstkosten} + \text{Gewinn (\% von den Selbstkosten)} = \text{Barverkaufspreis}$
- $\text{Barverkaufspreis} + \text{Kundenskonto} + \text{Vertreterprovision (im Hundert)} = \text{Zielverkaufspreis}$
- $\text{Zielverkaufspreis} + \text{Kundenrabatt (im Hundert)} = \text{Listenverkaufspreis (netto)}$
- Sondereinzelkosten erhalten keinen Gemeinkostenzuschlag.

Rechnen im Hundert (Verkaufsseite)

- $\text{Zielverkaufspreis} = \text{Barverkaufspreis} \div (100 \% - \text{Kundenskonto} - \text{Provision}) \times 100 \%$
- $\text{Listenverkaufspreis} = \text{Zielverkaufspreis} \div (100 \% - \text{Kundenrabatt}) \times 100 \%$

Rückwärts- und Differenzkalkulation

- $\text{Selbstkosten} = \text{Barverkaufspreis} \div (100 \% + \text{Gewinnzuschlag}) \times 100 \%$
- $\text{Herstellkosten} = (\text{Selbstkosten} - \text{Sondereinzelkosten des Vertriebs}) \div (100 \% + \text{Verwaltungszuschlag} + \text{Vertriebszuschlag}) \times 100 \%$
- $\text{Materialkosten} = \text{Herstellkosten} - \text{Fertigungskosten}$
- $\text{Fertigungsmaterial} = \text{Materialkosten} \div (100 \% + \text{Materialgemeinkostenzuschlag}) \times 100 \%$
- $\text{Gewinn} = \text{Barverkaufspreis} - \text{Selbstkosten}$; $\text{Gewinnzuschlag} = \text{Gewinn} \div \text{Selbstkosten} \times 100 \%$

Vor- und Nachkalkulation

- Vorkalkulation mit Normalzuschlägen, Nachkalkulation mit Istzuschlägen (gleiche Einzelkosten)
- $\text{Istzuschlagssatz} = \text{Istgemeinkosten} \div \text{Zuschlagsgrundlage} \times 100 \%$
- Grundlage Verwaltung und Vertrieb im BAB: Herstellkosten des Umsatzes
- $\text{Kostenüberdeckung (+) bzw. Kostenunterdeckung (-)} = \text{Selbstkosten der Vorkalkulation} - \text{Ist-Selbstkosten}$

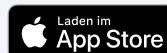
Rundung

- Jeden Zwischenschritt kaufmännisch auf zwei Nachkommastellen runden und mit dem gerundeten Wert weiterrechnen.
- Istzuschlagssätze auf zwei Nachkommastellen runden.



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Lösungen

Die Lösungen stehen bewusst hinter den Aufgaben. Online prüft die Auswertung jeden Rechenschritt und erkennt Folgefehler – und neue Aufgaben bekommst du dort jederzeit kostenlos.

Aufgabe 1: Zuschlagskalkulation - Lückenschema · Leicht (8 Punkte)

	Position	Satz	Betrag
	Fertigungsmaterial		9.280,00 €
+	Materialgemeinkosten	25 %	2.320,00 €
=	Materialkosten		11.600,00 €
	Fertigungslöhne		8.220,00 €
+	Fertigungsgemeinkosten	95 %	7.809,00 €
=	Fertigungskosten		16.029,00 €
=	Herstellkosten		27.629,00 €
+	Verwaltungsgemeinkosten	12 %	3.315,48 €
+	Vertriebsgemeinkosten	4 %	1.105,16 €
=	Selbstkosten		32.049,64 €
+	Gewinn	14 %	4.486,95 €
=	Barverkaufspreis		36.536,59 €
+	Kundenskonto	2 %	777,37 €
+	Vertreterprovision	4 %	1.554,75 €
=	Zielverkaufspreis		38.868,71 €
+	Kundenrabatt	10 %	4.318,75 €
=	Listenverkaufspreis (netto)		43.187,46 €

Rechenweg

- Materialgemeinkosten**
 $9.280,00 \text{ €} \times 25 \% = 2.320,00 \text{ €}$
Tipp: Die Materialgemeinkosten werden auf das Fertigungsmaterial (Einzelkosten) aufgeschlagen.
- Materialkosten**
 $9.280,00 \text{ €} + 2.320,00 \text{ €} = 11.600,00 \text{ €}$
- Fertigungskosten**
 $8.220,00 \text{ €} + 7.809,00 \text{ €} = 16.029,00 \text{ €}$
- Herstellkosten**
 $11.600,00 \text{ €} + 16.029,00 \text{ €} = 27.629,00 \text{ €}$
- Vertriebsgemeinkosten**
 $27.629,00 \text{ €} \times 4 \% = 1.105,16 \text{ €}$
Achtung: Wer hier 1.237,78 € erhält, hat den Vertriebszuschlag auf Herstellkosten plus Verwaltungsgemeinkosten gerechnet. Laut Aufgabe gilt für beide Zuschläge dieselbe Grundlage: die Herstellkosten.
- Gewinn:** $32.049,64 \text{ €} \times 14 \% = 4.486,95 \text{ €}$
Tipp: Der Gewinnzuschlag bezieht sich auf die Selbstkosten.
Achtung: Wer hier 3.868,06 € erhält, hat den Gewinn auf die Herstellkosten statt auf die Selbstkosten gerechnet.
- Zielverkaufspreis**
 $36.536,59 \text{ €} \div (100 \% - 2 \% - 4 \%) \times 100 \% = 38.868,71 \text{ €}$
Tipp: Kundenskonto und Provision beziehen sich auf den Zielverkaufspreis, der erst gesucht ist. Deshalb im Hundert rechnen: Der Barverkaufspreis entspricht 100 % minus Skonto minus Provision.
Achtung: Wer hier 38.728,79 € erhält, hat die Prozente vom Hundert auf den Barverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.
- Kundenskonto:** $38.868,71 \text{ €} \times 2 \% = 777,37 \text{ €}$
- Vertreterprovision:** $38.868,71 \text{ €} \times 4 \% = 1.554,75 \text{ €}$



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**10 Listenverkaufspreis (netto)**

$$38.868,71 \text{ €} \div (100 \% - 10 \%) \times 100 \% = 43.187,46 \text{ €}$$

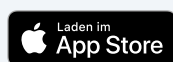
Tipp: Der Kundenrabatt bezieht sich auf den Listenverkaufspreis. Der Zielverkaufspreis entspricht also 100 % minus Rabatt – im Hundert rechnen.

Achtung: Wer hier 42.755,58 € erhält, hat den Rabatt vom Hundert auf den Zielverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

11 Kundenrabatt: $43.187,46 \text{ €} \times 10 \% = 4.318,75 \text{ €}$

**Mehr üben mit Fachwirt Hero**

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 2: Zuschlagskalkulation - Lückenschema · Leicht (6 Punkte)

	Position	Satz	Betrag
	Fertigungsmaterial		6.550,00 €
+	Materialgemeinkosten	24 %	1.572,00 €
=	Materialkosten		8.122,00 €
	Fertigungslöhne I		2.200,00 €
+	Fertigungsgemeinkosten I	145 %	3.190,00 €
+	Fertigungslöhne II		1.320,00 €
+	Fertigungsgemeinkosten II	115 %	1.518,00 €
=	Fertigungskosten		8.228,00 €
=	Herstellkosten		16.350,00 €
+	Verwaltungsgemeinkosten	16 %	2.616,00 €
+	Vertriebsgemeinkosten	2 %	327,00 €
=	Selbstkosten		19.293,00 €

Rechenweg

1 Fertigungsgemeinkosten I

$$2.200,00 \text{ €} \times 145 \% = 3.190,00 \text{ €}$$

Tipp: Zuschlagsgrundlage der Fertigungsgemeinkosten sind die Fertigungslöhne derselben Fertigungsstelle.

2 Fertigungsgemeinkosten II

$$1.320,00 \text{ €} \times 115 \% = 1.518,00 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 4.048,00 € erhält, hat den Zuschlag der Fertigungsstelle II auf die Löhne beider Fertigungsstellen gerechnet.

3 Fertigungskosten

$$2.200,00 \text{ €} + 3.190,00 \text{ €} + 1.320,00 \text{ €} + 1.518,00 \text{ €} = 8.228,00 \text{ €}$$

4 Verwaltungsgemeinkosten

$$16.350,00 \text{ €} \times 16 \% = 2.616,00 \text{ €}$$

Tipp: Verwaltungs- und Vertriebsgemeinkosten beziehen sich auf die Herstellkosten, also auf Materialkosten plus Fertigungskosten.

Achtung: Wer hier 1.611,20 € erhält, hat den Zuschlag nur auf die Einzelkosten (Fertigungsmaterial und Fertigungslöhne) statt auf die Herstellkosten gerechnet.

5 Vertriebsgemeinkosten

$$16.350,00 \text{ €} \times 2 \% = 327,00 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 379,32 € erhält, hat den Vertriebszuschlag auf Herstellkosten plus Verwaltungsgemeinkosten gerechnet. Laut Aufgabe gilt für beide Zuschläge dieselbe Grundlage: die Herstellkosten.

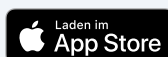
6 Selbstkosten

$$16.350,00 \text{ €} + 2.616,00 \text{ €} + 327,00 \text{ €} = 19.293,00 \text{ €}$$



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 3: Zuschlagskalkulation - Differenzkalkulation · Mittel (10 Punkte)

Angaben	Wert		Wert
Materialgemeinkostenzuschlag	15 %	Fertigungsgemeinkostenzuschlag I	250 %
Fertigungsgemeinkostenzuschlag II	120 %	Verwaltungsgemeinkostenzuschlag	12 %
Vertriebsgemeinkostenzuschlag	2 %	Kundenskonto	3 %
Kundenrabatt	15 %		

Position	Satz	Betrag
Fertigungsmaterial		4.320,00 €
+ Materialgemeinkosten		648,00 €
= Materialkosten		4.968,00 €
Fertigungslöhne I		1.240,00 €
+ Fertigungsgemeinkosten I		3.100,00 €
+ Fertigungslöhne II		1.960,00 €
+ Fertigungsgemeinkosten II		2.352,00 €
+ Sondereinzelkosten der Fertigung		580,00 €
= Fertigungskosten		9.232,00 €
= Herstellkosten		14.200,00 €
+ Verwaltungsgemeinkosten		1.704,00 €
+ Vertriebsgemeinkosten		284,00 €
+ Sondereinzelkosten des Vertriebs		140,00 €
= Selbstkosten		16.328,00 €
+ Gewinn		574,25 €
= Barverkaufspreis		16.902,25 €
+ Kundenskonto		522,75 €
= Zielverkaufspreis		17.425,00 €
+ Kundenrabatt		3.075,00 €
= Listenverkaufspreis (netto)		20.500,00 €

Ergebnisse	Wert
Gewinnzuschlag	3,52 %

Rechenweg

1 Materialgemeinkosten

$$4.320,00 \text{ €} \times 15 \% = 648,00 \text{ €}$$

Tipp: Die Materialgemeinkosten werden auf das Fertigungsmaterial (Einzelkosten) aufgeschlagen.

2 Materialkosten: $4.320,00 \text{ €} + 648,00 \text{ €} = 4.968,00 \text{ €}$

3 Fertigungsgemeinkosten I

$$1.240,00 \text{ €} \times 250 \% = 3.100,00 \text{ €}$$

Tipp: Zuschlagsgrundlage der Fertigungsgemeinkosten sind die Fertigungslöhne derselben Fertigungsstelle.

Achtung: Wer hier 4.550,00 € erhält, hat auch die Sondereinzelkosten der Fertigung mit dem Zuschlag belegt. Sondereinzelkosten sind Einzelkosten und bekommen keinen Gemeinkostenzuschlag.



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**4 Fertigungsgemeinkosten II**

$$1.960,00 \text{ €} \times 120 \% = 2.352,00 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 3.840,00 € erhält, hat den Zuschlag der Fertigungsstelle II auf die Löhne beider Fertigungsstellen gerechnet.

5 Fertigungskosten

$$1.240,00 \text{ €} + 3.100,00 \text{ €} + 1.960,00 \text{ €} + 2.352,00 \text{ €} + 580,00 \text{ €} = 9.232,00 \text{ €}$$

Tipp: Die Sondereinzelkosten der Fertigung gehören zu den Fertigungskosten – sie werden ohne Zuschlag addiert.

6 Herstellkosten

$$4.968,00 \text{ €} + 9.232,00 \text{ €} = 14.200,00 \text{ €}$$

7 Verwaltungsgemeinkosten

$$14.200,00 \text{ €} \times 12 \% = 1.704,00 \text{ €}$$

Tipp: Verwaltungs- und Vertriebsgemeinkosten beziehen sich auf die Herstellkosten, also auf Materialkosten plus Fertigungskosten.

Achtung: Wer hier 902,40 € erhält, hat den Zuschlag nur auf die Einzelkosten (Fertigungsmaterial und Fertigungslöhne) statt auf die Herstellkosten gerechnet.

Achtung: Wer hier 1.634,40 € erhält, hat die Sondereinzelkosten der Fertigung aus den Herstellkosten herausgenommen. Sie gehören dazu.

8 Vertriebsgemeinkosten

$$14.200,00 \text{ €} \times 2 \% = 284,00 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 318,08 € erhält, hat den Vertriebszuschlag auf Herstellkosten plus Verwaltungsgemeinkosten gerechnet. Laut Aufgabe gilt für beide Zuschläge dieselbe Grundlage: die Herstellkosten.

9 Selbstkosten

$$14.200,00 \text{ €} + 1.704,00 \text{ €} + 284,00 \text{ €} + 140,00 \text{ €} = 16.328,00 \text{ €}$$

Tipp: Die Sondereinzelkosten des Vertriebs kommen ohne Zuschlag zu den Selbstkosten hinzu.

Achtung: Wer hier 16.188,00 € erhält, hat die Sondereinzelkosten des Vertriebs vergessen.

$$\textbf{10 Kundenrabatt: } 20.500,00 \text{ €} \times 15 \% = 3.075,00 \text{ €}$$

11 Zielverkaufspreis

$$20.500,00 \text{ €} - 3.075,00 \text{ €} = 17.425,00 \text{ €}$$

$$\textbf{12 Kundenskonto: } 17.425,00 \text{ €} \times 3 \% = 522,75 \text{ €}$$

Tipp: Rückwärts ist der Zielverkaufspreis bekannt – hier genügt „vom Hundert“: Zielverkaufspreis $\times$ Skontosatz.

13 Barverkaufspreis

$$17.425,00 \text{ €} - 522,75 \text{ €} = 16.902,25 \text{ €}$$

$$\textbf{14 Gewinn: } 16.902,25 \text{ €} - 16.328,00 \text{ €} = 574,25 \text{ €}$$

15 Gewinnzuschlag

$$574,25 \text{ €} \div 16.328,00 \text{ €} \times 100 \% = 3,52 \%$$

Tipp: Der Gewinnzuschlag wird in Prozent der Selbstkosten angegeben.

Achtung: Wer hier 3,4 % erhält, hat den Gewinn durch den Barverkaufspreis statt durch die Selbstkosten geteilt.





Aufgabe 4: Zuschlagskalkulation - Rückwärtskalkulation · Mittel (12 Punkte)

Angaben	Wert
Materialgemeinkostenzuschlag	12 %
Fertigungsgemeinkostenzuschlag II	145 %
Vertriebsgemeinkostenzuschlag	12 %
Kundenskonto	3 %
Kundenrabatt	5 %

	Wert
Fertigungsgemeinkostenzuschlag I	230 %
Verwaltungsgemeinkostenzuschlag	12 %
Gewinnzuschlag	17 %
Vertreterprovision	4 %

Position	Satz	Betrag
Fertigungsmaterial		809,73 €
+ Materialgemeinkosten		97,17 €
= Materialkosten		906,90 €
Fertigungslöhne I		300,00 €
+ Fertigungsgemeinkosten I		690,00 €
+ Fertigungslöhne II		220,00 €
+ Fertigungsgemeinkosten II		319,00 €
= Fertigungskosten		1.529,00 €
= Herstellkosten		2.435,90 €
+ Verwaltungsgemeinkosten		292,31 €
+ Vertriebsgemeinkosten		292,31 €
= Selbstkosten		3.020,51 €
+ Gewinn		513,49 €
= Barverkaufspreis		3.534,00 €
+ Kundenskonto		114,00 €
+ Vertreterprovision		152,00 €
= Zielverkaufspreis		3.800,00 €
+ Kundenrabatt		200,00 €
= Listenverkaufspreis (netto)		4.000,00 €

Rechenweg

1 **Kundenrabatt:** $4.000,00 \text{ €} \times 5 \% = 200,00 \text{ €}$

2 **Zielverkaufspreis**
 $4.000,00 \text{ €} - 200,00 \text{ €} = 3.800,00 \text{ €}$

3 **Kundenskonto:** $3.800,00 \text{ €} \times 3 \% = 114,00 \text{ €}$

Tipp: Rückwärts ist der Zielverkaufspreis bekannt – hier genügt „vom Hundert“: Zielverkaufspreis $\times$ Skontosatz.

4 **Vertreterprovision:** $3.800,00 \text{ €} \times 4 \% = 152,00 \text{ €}$

5 **Barverkaufspreis**
 $3.800,00 \text{ €} - 114,00 \text{ €} - 152,00 \text{ €} = 3.534,00 \text{ €}$

6 **Selbstkosten**

$3.534,00 \text{ €} \div (100 \% + 17 \%) \times 100 \% = 3.020,51 \text{ €}$

Tipp: Der Barverkaufspreis entspricht 100 % plus Gewinnzuschlag – auf Hundert zurückrechnen.

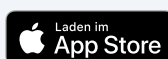
Achtung: Wer hier 2.933,22 € erhält, hat den Gewinnzuschlag vom Barverkaufspreis abgezogen statt auf Hundert zurückzurechnen.

7 **Gewinn:** $3.534,00 \text{ €} - 3.020,51 \text{ €} = 513,49 \text{ €}$



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
 23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



**8 Herstellkosten**

$$3.020,51 \text{ €} \div (100 \% + 12 \% + 12 \%) \times 100 \% = 2.435,90 \text{ €}$$

Tipp: Verwaltungs- und Vertriebszuschlag beziehen sich beide auf die Herstellkosten: Die Summe entspricht 100 % plus beide Zuschläge.

Achtung: Wer hier 2.295,59 € erhält, hat die Zuschläge von den Selbstkosten abgezogen statt auf Hundert zurückzurechnen.

9 Verwaltungsgemeinkosten

$$2.435,90 \text{ €} \times 12 \% = 292,31 \text{ €}$$

10 Vertriebsgemeinkosten

$$2.435,90 \text{ €} \times 12 \% = 292,31 \text{ €}$$

11 Fertigungsgemeinkosten I

$$300,00 \text{ €} \times 230 \% = 690,00 \text{ €}$$

12 Fertigungsgemeinkosten II

$$220,00 \text{ €} \times 145 \% = 319,00 \text{ €}$$

13 Fertigungskosten

$$300,00 \text{ €} + 690,00 \text{ €} + 220,00 \text{ €} + 319,00 \text{ €} = 1.529,00 \text{ €}$$

14 Materialkosten: $2.435,90 \text{ €} - 1.529,00 \text{ €} = 906,90 \text{ €}$

Tipp: Die Fertigungskosten lassen sich vorwärts aus den Löhnen berechnen. Was von den Herstellkosten übrig bleibt, dürfen die Materialkosten höchstens betragen.

15 Fertigungsmaterial

$$906,90 \text{ €} \div (100 \% + 12 \%) \times 100 \% = 809,73 \text{ €}$$

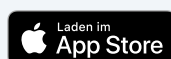
Achtung: Wer hier 798,07 € erhält, hat den Materialgemeinkostenzuschlag von den Materialkosten abgezogen statt auf Hundert zurückzurechnen.

16 Materialgemeinkosten

$$906,90 \text{ €} - 809,73 \text{ €} = 97,17 \text{ €}$$

**Mehr üben mit Fachwirt Hero**

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar





Aufgabe 5: Zuschlagskalkulation - Textaufgabe · Schwer (22 Punkte)

Position	Satz	Betrag
Fertigungsmaterial		2.600,00 €
+ Materialgemeinkosten		156,00 €
= Materialkosten		2.756,00 €
Fertigungslöhne I		1.040,00 €
+ Fertigungsgemeinkosten I		2.028,00 €
+ Fertigungslöhne II		1.080,00 €
+ Fertigungsgemeinkosten II		810,00 €
= Fertigungskosten		4.958,00 €
= Herstellkosten		7.714,00 €
+ Verwaltungsgemeinkosten		771,40 €
+ Vertriebsgemeinkosten		308,56 €
+ Sondereinzelkosten des Vertriebs		150,00 €
= Selbstkosten		8.943,96 €
+ Gewinn		1.073,28 €
= Barverkaufspreis		10.017,24 €
+ Kundenskonto		204,43 €
= Zielverkaufspreis		10.221,67 €
+ Kundenrabatt		537,98 €
= Listenverkaufspreis (netto)		10.759,65 €

b) Wunschpreis des Kunden	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Stück	430,39 €
Zielverkaufspreis zum Wunschpreis	9.538,00 €
Barverkaufspreis zum Wunschpreis	9.347,24 €

	Wert
Gewinn zum Wunschpreis	403,28 €
Gewinnzuschlag zum Wunschpreis	4,51 %

c) Nachkalkulation	Wert
Ist-Materialgemeinkosten	234,00 €
Ist-Fertigungsgemeinkosten I	2.080,00 €
Ist-Fertigungsgemeinkosten II	918,00 €
Ist-Herstellkosten	7.952,00 €

	Wert
Ist-Verwaltungsgemeinkosten	1.033,76 €
Ist-Vertriebsgemeinkosten	477,12 €
Ist-Selbstkosten	9.612,88 €
Über- (+) / Unterdeckung (-)	-668,92 €





Rechenweg

Teilaufgabe a)

1 Fertigungsmaterial

$$180 \text{ kg} \times 11,70 \text{ €} + 494,00 \text{ €} = 2.600,00 \text{ €}$$

Tipp: Zum Fertigungsmaterial gehören alle Stoffe, die direkt in das Erzeugnis eingehen – auch Zukaufteile.

2 Fertigungslöhne I: 40 Std. $\times$ 26,00 € = 1.040,00 €

3 Fertigungslöhne II: 30 Std. $\times$ 36,00 € = 1.080,00 €

4 Materialgemeinkosten

$$2.600,00 \text{ €} \times 6 \% = 156,00 \text{ €}$$

Tipp: Die Materialgemeinkosten werden auf das Fertigungsmaterial (Einzelkosten) aufgeschlagen.

5 Materialkosten: 2.600,00 € + 156,00 € = 2.756,00 €

6 Fertigungsgemeinkosten I

$$1.040,00 \text{ €} \times 195 \% = 2.028,00 \text{ €}$$

Tipp: Zuschlagsgrundlage der Fertigungsgemeinkosten sind die Fertigungslöhne derselben Fertigungsstelle.

7 Fertigungsgemeinkosten II

$$1.080,00 \text{ €} \times 75 \% = 810,00 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 1.590,00 € erhält, hat den Zuschlag der Fertigungsstelle II auf die Löhne beider Fertigungsstellen gerechnet.

8 Fertigungskosten

$$1.040,00 \text{ €} + 2.028,00 \text{ €} + 1.080,00 \text{ €} + 810,00 \text{ €} = 4.958,00 \text{ €}$$

9 Herstellkosten

$$2.756,00 \text{ €} + 4.958,00 \text{ €} = 7.714,00 \text{ €}$$

10 Verwaltungsgemeinkosten

$$7.714,00 \text{ €} \times 10 \% = 771,40 \text{ €}$$

Tipp: Verwaltungs- und Vertriebsgemeinkosten beziehen sich auf die Herstellkosten, also auf Materialkosten plus Fertigungskosten.

Achtung: Wer hier 472,00 € erhält, hat den Zuschlag nur auf die Einzelkosten (Fertigungsmaterial und Fertigungslöhne) statt auf die Herstellkosten gerechnet.

11 Vertriebsgemeinkosten

$$7.714,00 \text{ €} \times 4 \% = 308,56 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 339,42 € erhält, hat den Vertriebszuschlag auf Herstellkosten plus Verwaltungsgemeinkosten gerechnet. Laut Aufgabe gilt für beide Zuschläge dieselbe Grundlage: die Herstellkosten.

12 Selbstkosten

$$7.714,00 \text{ €} + 771,40 \text{ €} + 308,56 \text{ €} + 150,00 \text{ €} = 8.943,96 \text{ €}$$

Tipp: Die Sondereinzelkosten des Vertriebs kommen ohne Zuschlag zu den Selbstkosten hinzu.

Achtung: Wer hier 8.793,96 € erhält, hat die Sondereinzelkosten des Vertriebs vergessen.

13 Gewinn: 8.943,96 € $\times$ 12 % = 1.073,28 €

Tipp: Der Gewinnzuschlag bezieht sich auf die Selbstkosten.

Achtung: Wer hier 925,68 € erhält, hat den Gewinn auf die Herstellkosten statt auf die Selbstkosten gerechnet.

14 Barverkaufspreis

$$8.943,96 \text{ €} + 1.073,28 \text{ €} = 10.017,24 \text{ €}$$

15 Zielverkaufspreis

$$10.017,24 \text{ €} \div (100 \% - 2 \%) \times 100 \% = 10.221,67 \text{ €}$$

Tipp: Kundenskonto bezieht sich auf den Zielverkaufspreis, der erst gesucht ist. Deshalb im Hundert rechnen: Der Barverkaufspreis entspricht 100 % minus Skonto.

Achtung: Wer hier 10.217,58 € erhält, hat die Prozente vom Hundert auf den Barverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

16 Kundenskonto: 10.221,67 € $\times$ 2 % = 204,43 €

17 Listenverkaufspreis (netto)

$$10.221,67 \text{ €} \div (100 \% - 5 \%) \times 100 \% = 10.759,65 \text{ €}$$

Tipp: Der Kundenrabatt bezieht sich auf den Listenverkaufspreis. Der Zielverkaufspreis entspricht also 100 % minus Rabatt – im Hundert rechnen.

Achtung: Wer hier 10.732,75 € erhält, hat den Rabatt vom Hundert auf den Zielverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

18 Kundenrabatt: 10.759,65 € $\times$ 5 % = 537,98 €

Teilaufgabe b)

1 Listenverkaufspreis (netto) je Stück

$$10.759,65 \text{ €} \div 25 \text{ Stück} = 430,39 \text{ €}$$

2 Listenverkaufspreis zum Wunschpreis (Zwischenschritt)

$$25 \text{ Stück} \times 401,60 \text{ €} = 10.040,00 \text{ €}$$

3 Zielverkaufspreis zum Wunschpreis

$$10.040,00 \text{ €} - 10.040,00 \text{ €} \times 5 \% = 9.538,00 \text{ €}$$

Tipp: Beim Wunschpreis ist der Listenverkaufspreis bekannt. Deshalb wird rückwärts gerechnet: Rabatt, Skonto werden vom Hundert abgezogen.

4 Barverkaufspreis zum Wunschpreis

$$9.538,00 \text{ €} - 9.538,00 \text{ €} \times 2 \% = 9.347,24 \text{ €}$$

5 Gewinn zum Wunschpreis

$$9.347,24 \text{ €} - 8.943,96 \text{ €} = 403,28 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 1.096,04 € erhält, hat Rabatt, Skonto nicht abgezogen, sondern den Listenverkaufspreis direkt mit den Selbstkosten verglichen.

6 Gewinnzuschlag zum Wunschpreis

$$403,28 \text{ €} \div 8.943,96 \text{ €} \times 100 \% = 4,51 \%$$

Achtung: Wer hier 4,31 % erhält, hat durch den Barverkaufspreis geteilt. Der Gewinnzuschlag bezieht sich auf die Selbstkosten.



**Teilaufgabe c)****1 Ist-Materialgemeinkosten**

$$2.600,00 \text{ €} \times 9 \% = 234,00 \text{ €}$$

2 Ist-Fertigungsgemeinkosten I

$$1.040,00 \text{ €} \times 200 \% = 2.080,00 \text{ €}$$

3 Ist-Fertigungsgemeinkosten II

$$1.080,00 \text{ €} \times 85 \% = 918,00 \text{ €}$$

4 Ist-Herstellkosten

$$2.600,00 \text{ €} + 234,00 \text{ €} + 1.040,00 \text{ €} + 2.080,00 \text{ €} + 1.080,00 \text{ €} + 918,00 \text{ €} = 7.952,00 \text{ €}$$

5 Ist-Verwaltungsgemeinkosten

$$7.952,00 \text{ €} \times 13 \% = 1.033,76 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 1.002,82 € erhält, hat den Istzuschlag auf die Herstellkosten der Vorkalkulation gerechnet. In der Nachkalkulation gelten die Ist-Herstellkosten.

6 Ist-Vertriebsgemeinkosten

$$7.952,00 \text{ €} \times 6 \% = 477,12 \text{ €}$$

7 Ist-Selbstkosten

$$7.952,00 \text{ €} + 1.033,76 \text{ €} + 477,12 \text{ €} + 150,00 \text{ €} = 9.612,88 \text{ €}$$

8 Über- (+) / Unterdeckung (-)

$$8.943,96 \text{ €} - 9.612,88 \text{ €} = -668,92 \text{ €}$$

Tip: Normalkosten (Vorkalkulation) minus Istkosten (Nachkalkulation): Positiv ist eine Überdeckung, negativ eine Unterdeckung.

Achtung: Wer hier 668,92 € erhält, hat Istkosten minus Normalkosten gerechnet und damit das Vorzeichen vertauscht.





Aufgabe 6: Zuschlagskalkulation - Textaufgabe · Schwer (22 Punkte)

Position	Satz	Betrag
Fertigungsmaterial		3.150,00 €
+ Materialgemeinkosten		252,00 €
= Materialkosten		3.402,00 €
Fertigungslöhne I		640,00 €
+ Fertigungsgemeinkosten I		1.408,00 €
+ Fertigungslöhne II		1.200,00 €
+ Fertigungsgemeinkosten II		960,00 €
+ Sondereinzelkosten der Fertigung		340,00 €
= Fertigungskosten		4.548,00 €
= Herstellkosten		7.950,00 €
+ Verwaltungsgemeinkosten		1.113,00 €
+ Vertriebsgemeinkosten		159,00 €
= Selbstkosten		9.222,00 €
+ Gewinn		1.106,64 €
= Barverkaufspreis		10.328,64 €
+ Kundenskonto		319,44 €
= Zielverkaufspreis		10.648,08 €
+ Kundenrabatt		1.183,12 €
= Listenverkaufspreis (netto)		11.831,20 €

b) Wunschpreis des Kunden	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Stück	118,31 €
Zielverkaufspreis zum Wunschpreis	10.188,00 €
Barverkaufspreis zum Wunschpreis	9.882,36 €

	Wert
Gewinn zum Wunschpreis	660,36 €
Gewinnzuschlag zum Wunschpreis	7,16 %

c) Nachkalkulation	Wert
Ist-Materialgemeinkosten	189,00 €
Ist-Fertigungsgemeinkosten I	1.568,00 €
Ist-Fertigungsgemeinkosten II	840,00 €
Ist-Herstellkosten	7.927,00 €

	Wert
Ist-Verwaltungsgemeinkosten	1.268,32 €
Ist-Vertriebsgemeinkosten	79,27 €
Ist-Selbstkosten	9.274,59 €
Über- (+) / Unterdeckung (-)	-52,59 €





Rechenweg

Teilaufgabe a)

1 Fertigungsmaterial

$$1.020 \text{ kg} \times 2,40 \text{ €} + 702,00 \text{ €} = 3.150,00 \text{ €}$$

Tipp: Zum Fertigungsmaterial gehören alle Stoffe, die direkt in das Erzeugnis eingehen – auch Zukaufteile.

2 Fertigungslöhne I: 20 Std. $\times$ 32,00 € = 640,00 €

3 Fertigungslöhne II: 60 Std. $\times$ 20,00 € = 1.200,00 €

4 Materialgemeinkosten

$$3.150,00 \text{ €} \times 8 \% = 252,00 \text{ €}$$

Tipp: Die Materialgemeinkosten werden auf das Fertigungsmaterial (Einzelkosten) aufgeschlagen.

5 Materialkosten: 3.150,00 € + 252,00 € = 3.402,00 €

6 Fertigungsgemeinkosten I

$$640,00 \text{ €} \times 220 \% = 1.408,00 \text{ €}$$

Tipp: Zuschlagsgrundlage der Fertigungsgemeinkosten sind die Fertigungslöhne derselben Fertigungsstelle.

Achtung: Wer hier 2.156,00 € erhält, hat auch die Sondereinzelkosten der Fertigung mit dem Zuschlag belegt. Sondereinzelkosten sind Einzelkosten und bekommen keinen Gemeinkostenzuschlag.

7 Fertigungsgemeinkosten II

$$1.200,00 \text{ €} \times 80 \% = 960,00 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 1.472,00 € erhält, hat den Zuschlag der Fertigungsstelle II auf die Löhne beider Fertigungsstellen gerechnet.

8 Fertigungskosten

$$640,00 \text{ €} + 1.408,00 \text{ €} + 1.200,00 \text{ €} + 960,00 \text{ €} + 340,00 \text{ €} = 4.548,00 \text{ €}$$

Tipp: Die Sondereinzelkosten der Fertigung gehören zu den Fertigungskosten – sie werden ohne Zuschlag addiert.

9 Herstellkosten

$$3.402,00 \text{ €} + 4.548,00 \text{ €} = 7.950,00 \text{ €}$$

10 Verwaltungsgemeinkosten

$$7.950,00 \text{ €} \times 14 \% = 1.113,00 \text{ €}$$

Tipp: Verwaltungs- und Vertriebsgemeinkosten beziehen sich auf die Herstellkosten, also auf Materialkosten plus Fertigungskosten.

Achtung: Wer hier 698,60 € erhält, hat den Zuschlag nur auf die Einzelkosten (Fertigungsmaterial und Fertigungslöhne) statt auf die Herstellkosten gerechnet.

Achtung: Wer hier 1.065,40 € erhält, hat die Sondereinzelkosten der Fertigung aus den Herstellkosten herausgenommen. Sie gehören dazu.

11 Vertriebsgemeinkosten

$$7.950,00 \text{ €} \times 2 \% = 159,00 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 181,26 € erhält, hat den Vertriebszuschlag auf Herstellkosten plus Verwaltungsgemeinkosten gerechnet. Laut Aufgabe gilt für beide Zuschläge dieselbe Grundlage: die Herstellkosten.

12 Selbstkosten

$$7.950,00 \text{ €} + 1.113,00 \text{ €} + 159,00 \text{ €} = 9.222,00 \text{ €}$$

13 Gewinn: 9.222,00 € $\times$ 12 % = 1.106,64 €

Tipp: Der Gewinnzuschlag bezieht sich auf die Selbstkosten.

Achtung: Wer hier 954,00 € erhält, hat den Gewinn auf die Herstellkosten statt auf die Selbstkosten gerechnet.

14 Barverkaufspreis

$$9.222,00 \text{ €} + 1.106,64 \text{ €} = 10.328,64 \text{ €}$$

15 Zielverkaufspreis

$$10.328,64 \text{ €} \div (100 \% - 3 \%) \times 100 \% = 10.648,08 \text{ €}$$

Tipp: Kundenskonto bezieht sich auf den Zielverkaufspreis, der erst gesucht ist. Deshalb im Hundert rechnen: Der Barverkaufspreis entspricht 100 % minus Skonto.

Achtung: Wer hier 10.638,50 € erhält, hat die Prozente vom Hundert auf den Barverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

16 Kundenskonto: 10.648,08 € $\times$ 3 % = 319,44 €

17 Listenverkaufspreis (netto)

$$10.648,08 \text{ €} \div (100 \% - 10 \%) \times 100 \% = 11.831,20 \text{ €}$$

Tipp: Der Kundenrabatt bezieht sich auf den Listenverkaufspreis. Der Zielverkaufspreis entspricht also 100 % minus Rabatt – im Hundert rechnen.

Achtung: Wer hier 11.712,89 € erhält, hat den Rabatt vom Hundert auf den Zielverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

18 Kundenrabatt: 11.831,20 € $\times$ 10 % = 1.183,12 €

Teilaufgabe b)

1 Listenverkaufspreis (netto) je Stück

$$11.831,20 \text{ €} \div 100 \text{ Stück} = 118,31 \text{ €}$$

2 Listenverkaufspreis zum Wunschpreis (Zwischenschritt)

$$100 \text{ Stück} \times 118,31 \text{ €} = 11.831,00 \text{ €}$$

3 Zielverkaufspreis zum Wunschpreis

$$11.831,00 \text{ €} - 11.831,00 \text{ €} \times 10 \% = 10.647,90 \text{ €}$$

Tipp: Beim Wunschpreis ist der Listenverkaufspreis bekannt. Deshalb wird rückwärts gerechnet: Rabatt, Skonto werden vom Hundert abgezogen.

4 Barverkaufspreis zum Wunschpreis

$$10.647,90 \text{ €} - 10.647,90 \text{ €} \times 3 \% = 10.328,64 \text{ €}$$

5 Gewinn zum Wunschpreis

$$10.328,64 \text{ €} - 9.222,00 \text{ €} = 1.106,64 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 2.098,00 € erhält, hat Rabatt, Skonto nicht abgezogen, sondern den Listenverkaufspreis direkt mit den Selbstkosten verglichen.



**6 Gewinnzuschlag zum Wunschpreis**

$$660,36 \text{ €} \div 9.222,00 \text{ €} \times 100 \% = 7,16 \%$$

Achtung: Wer hier 6,68 % erhält, hat durch den Barverkaufspreis geteilt. Der Gewinnzuschlag bezieht sich auf die Selbstkosten.

5 Ist-Verwaltungsgemeinkosten

$$7.927,00 \text{ €} \times 16 \% = 1.268,32 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 1.272,00 € erhält, hat den Istzuschlag auf die Herstellkosten der Vorkalkulation gerechnet. In der Nachkalkulation gelten die Ist-Herstellkosten.

Teilaufgabe c)**1 Ist-Materialgemeinkosten**

$$3.150,00 \text{ €} \times 6 \% = 189,00 \text{ €}$$

2 Ist-Fertigungsgemeinkosten I

$$640,00 \text{ €} \times 245 \% = 1.568,00 \text{ €}$$

3 Ist-Fertigungsgemeinkosten II

$$1.200,00 \text{ €} \times 70 \% = 840,00 \text{ €}$$

4 Ist-Herstellkosten

$$3.150,00 \text{ €} + 189,00 \text{ €} + 640,00 \text{ €} + 1.568,00 \text{ €} + 1.200,00 \text{ €} + 840,00 \text{ €} + 340,00 \text{ €} = 7.927,00 \text{ €}$$

6 Ist-Vertriebsgemeinkosten

$$7.927,00 \text{ €} \times 1 \% = 79,27 \text{ €}$$

7 Ist-Selbstkosten

$$7.927,00 \text{ €} + 1.268,32 \text{ €} + 79,27 \text{ €} = 9.274,59 \text{ €}$$

8 Über- (+) / Unterdeckung (-)

$$9.222,00 \text{ €} - 9.274,59 \text{ €} = -52,59 \text{ €}$$

Tipp: Normalkosten (Vorkalkulation) minus Istkosten (Nachkalkulation): Positiv ist eine Überdeckung, negativ eine Unterdeckung.

Achtung: Wer hier 52,59 € erhält, hat Istkosten minus Normalkosten gerechnet und damit das Vorzeichen vertauscht.





Aufgabe 7: Zuschlagskalkulation - Textaufgabe (Extrem) · Extrem (28 Punkte)

	Position	Satz	Betrag
	Fertigungsmaterial		6.700,00 €
+	Materialgemeinkosten		536,00 €
=	Materialkosten		7.236,00 €
	Fertigungslöhne I		2.340,00 €
+	Fertigungsgemeinkosten I		4.329,00 €
+	Fertigungslöhne II		2.000,00 €
+	Fertigungsgemeinkosten II		2.700,00 €
+	Sondereinzelkosten der Fertigung		970,00 €
=	Fertigungskosten		12.339,00 €
=	Herstellkosten		19.575,00 €
+	Verwaltungsgemeinkosten		1.174,50 €
+	Vertriebsgemeinkosten		1.174,50 €
+	Sondereinzelkosten des Vertriebs		400,00 €
=	Selbstkosten		22.324,00 €
+	Gewinn		1.785,92 €
=	Barverkaufspreis		24.109,92 €
+	Kundenskonto		745,67 €
=	Zielverkaufspreis		24.855,59 €
+	Kundenrabatt		4.386,28 €
=	Listenverkaufspreis (netto)		29.241,87 €

b) Wunschpreis des Kunden	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Satz	365,52 €
Zielverkaufspreis zum Wunschpreis	20.995,00 €
Barverkaufspreis zum Wunschpreis	20.365,15 €

	Wert
Gewinn/Verlust (–) zum Wunschpreis	–1.958,85 €
Gewinn/Verlust (–) in %	–8,77 %

c) Istzuschläge	Wert
Istzuschlag Material	7,85 %
Istzuschlag Fertigung I	211,50 %
Istzuschlag Fertigung II	124,15 %

	Wert
Istzuschlag Verwaltung	7,45 %
Istzuschlag Vertrieb	5,15 %

c) Nachkalkulation	Wert
Ist-Materialgemeinkosten	525,95 €
Ist-Fertigungsgemeinkosten I	4.949,10 €
Ist-Fertigungsgemeinkosten II	2.483,00 €
Ist-Herstellkosten	19.968,05 €

	Wert
Ist-Verwaltungsgemeinkosten	1.487,62 €
Ist-Vertriebsgemeinkosten	1.028,35 €
Ist-Selbstkosten	22.884,02 €
Über- (+) / Unterdeckung (–)	–560,02 €





Rechenweg

Teilaufgabe a)

1 Fertigungsmaterial

$$370 \text{ m}^2 \times 13,50 \text{ €} + 1.705,00 \text{ €} = 6.700,00 \text{ €}$$

Tipp: Zum Fertigungsmaterial gehören alle Stoffe, die direkt in das Erzeugnis eingehen – auch Zukaufteile.

2 Fertigungslöhne I: 90 Std. $\times$ 26,00 € = 2.340,00 €

3 Fertigungslöhne II: 100 Std. $\times$ 20,00 € = 2.000,00 €

4 Materialgemeinkosten

$$6.700,00 \text{ €} \times 8 \% = 536,00 \text{ €}$$

Tipp: Die Materialgemeinkosten werden auf das Fertigungsmaterial (Einzelkosten) aufgeschlagen.

5 Materialkosten: 6.700,00 € + 536,00 € = 7.236,00 €

6 Fertigungsgemeinkosten I

$$2.340,00 \text{ €} \times 185 \% = 4.329,00 \text{ €}$$

Tipp: Zuschlagsgrundlage der Fertigungsgemeinkosten sind die Fertigungslöhne derselben Fertigungsstelle.

Achtung: Wer hier 6.123,50 € erhält, hat auch die Sondereinzelkosten der Fertigung mit dem Zuschlag belegt. Sondereinzelkosten sind Einzelkosten und bekommen keinen Gemeinkostenzuschlag.

7 Fertigungsgemeinkosten II

$$2.000,00 \text{ €} \times 135 \% = 2.700,00 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 5.859,00 € erhält, hat den Zuschlag der Fertigungsstelle II auf die Löhne beider Fertigungsstellen gerechnet.

8 Fertigungskosten

$$2.340,00 \text{ €} + 4.329,00 \text{ €} + 2.000,00 \text{ €} + 2.700,00 \text{ €} + 970,00 \text{ €} = 12.339,00 \text{ €}$$

Tipp: Die Sondereinzelkosten der Fertigung gehören zu den Fertigungskosten – sie werden ohne Zuschlag addiert.

9 Herstellkosten

$$7.236,00 \text{ €} + 12.339,00 \text{ €} = 19.575,00 \text{ €}$$

10 Verwaltungsgemeinkosten

$$19.575,00 \text{ €} \times 6 \% = 1.174,50 \text{ €}$$

Tipp: Verwaltungs- und Vertriebsgemeinkosten beziehen sich auf die Herstellkosten, also auf Materialkosten plus Fertigungskosten.

Achtung: Wer hier 662,40 € erhält, hat den Zuschlag nur auf die Einzelkosten (Fertigungsmaterial und Fertigungslöhne) statt auf die Herstellkosten gerechnet.

Achtung: Wer hier 1.116,30 € erhält, hat die Sondereinzelkosten der Fertigung aus den Herstellkosten herausgenommen. Sie gehören dazu.

11 Vertriebsgemeinkosten

$$19.575,00 \text{ €} \times 6 \% = 1.174,50 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 1.244,97 € erhält, hat den Vertriebszuschlag auf Herstellkosten plus Verwaltungsgemeinkosten gerechnet. Laut Aufgabe gilt für beide Zuschläge dieselbe Grundlage: die Herstellkosten.

12 Selbstkosten

$$19.575,00 \text{ €} + 1.174,50 \text{ €} + 1.174,50 \text{ €} + 400,00 \text{ €} = 22.324,00 \text{ €}$$

Tipp: Die Sondereinzelkosten des Vertriebs kommen ohne Zuschlag zu den Selbstkosten hinzu.

Achtung: Wer hier 21.924,00 € erhält, hat die Sondereinzelkosten des Vertriebs vergessen.

13 Gewinn: 22.324,00 € $\times$ 8 % = 1.785,92 €

Tipp: Der Gewinnzuschlag bezieht sich auf die Selbstkosten.

Achtung: Wer hier 1.566,00 € erhält, hat den Gewinn auf die Herstellkosten statt auf die Selbstkosten gerechnet.

14 Barverkaufspreis

$$22.324,00 \text{ €} + 1.785,92 \text{ €} = 24.109,92 \text{ €}$$

15 Zielverkaufspreis

$$24.109,92 \text{ €} \div (100 \% - 3 \%) \times 100 \% = 24.855,59 \text{ €}$$

Tipp: Kundenkonto bezieht sich auf den Zielverkaufspreis, der erst gesucht ist. Deshalb im Hundert rechnen: Der Barverkaufspreis entspricht 100 % minus Skonto.

Achtung: Wer hier 24.833,22 € erhält, hat die Prozente vom Hundert auf den Barverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

16 Kundenkonto: 24.855,59 € $\times$ 3 % = 745,67 €

17 Listenverkaufspreis (netto)

$$24.855,59 \text{ €} \div (100 \% - 15 \%) \times 100 \% = 29.241,87 \text{ €}$$

Tipp: Der Kundenrabatt bezieht sich auf den Listenverkaufspreis. Der Zielverkaufspreis entspricht also 100 % minus Rabatt – im Hundert rechnen.

Achtung: Wer hier 28.583,93 € erhält, hat den Rabatt vom Hundert auf den Zielverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

18 Kundenrabatt: 29.241,87 € $\times$ 15 % = 4.386,28 €

Teilaufgabe b)

1 Listenverkaufspreis (netto) je Satz

$$29.241,87 \text{ €} \div 80 \text{ Stück} = 365,52 \text{ €}$$

2 Listenverkaufspreis zum Wunschpreis (Zwischenschritt)

$$80 \text{ Stück} \times 308,75 \text{ €} = 24.700,00 \text{ €}$$

3 Zielverkaufspreis zum Wunschpreis

$$24.700,00 \text{ €} - 24.700,00 \text{ €} \times 15 \% = 20.995,00 \text{ €}$$

Tipp: Beim Wunschpreis ist der Listenverkaufspreis bekannt. Deshalb wird rückwärts gerechnet: Rabatt, Skonto werden vom Hundert abgezogen.

4 Barverkaufspreis zum Wunschpreis

$$20.995,00 \text{ €} - 20.995,00 \text{ €} \times 3 \% = 20.365,15 \text{ €}$$



**5 Gewinn/Verlust (–) zum Wunschpreis**

$$20.365,15 \text{ €} - 22.324,00 \text{ €} = -1.958,85 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 2.376,00 € erhält, hat Rabatt, Skonto nicht abgezogen, sondern den Listenverkaufspreis direkt mit den Selbstkosten verglichen.

6 Gewinn/Verlust (–) in %

$$(-1.958,85 \text{ €}) \div 22.324,00 \text{ €} \times 100 \% = -8,77 \%$$

Achtung: Wer hier –9,62 % erhält, hat durch den Barverkaufspreis geteilt. Der Gewinnzuschlag bezieht sich auf die Selbstkosten.

Teilaufgabe c)**1 Istzuschlag Material**

$$56.520,00 \text{ €} \div 720.000,00 \text{ €} \times 100 \% = 7,85 \%$$

Tipp: Istzuschlagssatz = Istgemeinkosten ÷ Zuschlagsgrundlage × 100 %, auf zwei Nachkommastellen gerundet.

2 Istzuschlag Fertigung I

$$296.100,00 \text{ €} \div 140.000,00 \text{ €} \times 100 \% = 211,5 \%$$

3 Istzuschlag Fertigung II

$$360.035,00 \text{ €} \div 290.000,00 \text{ €} \times 100 \% = 124,15 \%$$

4 Istzuschlag Verwaltung

$$139.315,00 \text{ €} \div 1.870.000,00 \text{ €} \times 100 \% = 7,45 \%$$

Tipp: Grundlage für Verwaltung und Vertrieb sind die Herstellkosten des Umsatzes des Monats.

Achtung: Wer hier 12,11 % erhält, hat die Verwaltungsgemeinkosten auf die Einzelkosten (Fertigungsmaterial und Fertigungslöhne) statt auf die Herstellkosten des Umsatzes bezogen.

5 Istzuschlag Vertrieb

$$96.305,00 \text{ €} \div 1.870.000,00 \text{ €} \times 100 \% = 5,15 \%$$

6 Ist-Materialgemeinkosten

$$6.700,00 \text{ €} \times 7,85 \% = 525,95 \text{ €}$$

7 Ist-Fertigungsgemeinkosten I

$$2.340,00 \text{ €} \times 211,5 \% = 4.949,10 \text{ €}$$

8 Ist-Fertigungsgemeinkosten II

$$2.000,00 \text{ €} \times 124,15 \% = 2.483,00 \text{ €}$$

9 Ist-Herstellkosten

$$6.700,00 \text{ €} + 525,95 \text{ €} + 2.340,00 \text{ €} + 4.949,10 \text{ €} + 2.000,00 \text{ €} + 2.483,00 \text{ €} + 970,00 \text{ €} = 19.968,05 \text{ €}$$

10 Ist-Verwaltungsgemeinkosten

$$19.968,05 \text{ €} \times 7,45 \% = 1.487,62 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 1.458,34 € erhält, hat den Istzuschlag auf die Herstellkosten der Vorkalkulation gerechnet. In der Nachkalkulation gelten die Ist-Herstellkosten.

11 Ist-Vertriebsgemeinkosten

$$19.968,05 \text{ €} \times 5,15 \% = 1.028,35 \text{ €}$$

12 Ist-Selbstkosten

$$19.968,05 \text{ €} + 1.487,62 \text{ €} + 1.028,35 \text{ €} + 400,00 \text{ €} = 22.884,02 \text{ €}$$

13 Über- (+) / Unterdeckung (–)

$$22.324,00 \text{ €} - 22.884,02 \text{ €} = -560,02 \text{ €}$$

Tipp: Normalkosten (Vorkalkulation) minus Istkosten (Nachkalkulation): Positiv ist eine Überdeckung, negativ eine Unterdeckung.

Achtung: Wer hier 560,02 € erhält, hat Istkosten minus Normalkosten gerechnet und damit das Vorzeichen vertauscht.





Aufgabe 8: Zuschlagskalkulation - Textaufgabe (Extrem) · Extrem (28 Punkte)

	Position	Satz	Betrag
	Fertigungsmaterial		10.300,00 €
+	Materialgemeinkosten		1.236,00 €
=	Materialkosten		11.536,00 €
	Fertigungslöhne I		2.380,00 €
+	Fertigungsgemeinkosten I		4.403,00 €
+	Fertigungslöhne II		1.500,00 €
+	Fertigungsgemeinkosten II		3.300,00 €
+	Sondereinzelkosten der Fertigung		1.190,00 €
=	Fertigungskosten		12.773,00 €
=	Herstellkosten		24.309,00 €
+	Verwaltungsgemeinkosten		3.646,35 €
+	Vertriebsgemeinkosten		2.430,90 €
+	Sondereinzelkosten des Vertriebs		240,00 €
=	Selbstkosten		30.626,25 €
+	Gewinn		1.837,58 €
=	Barverkaufspreis		32.463,83 €
+	Kundenskonto		662,53 €
=	Zielverkaufspreis		33.126,36 €
+	Kundenrabatt		1.743,49 €
=	Listenverkaufspreis (netto)		34.869,85 €

b) Wunschpreis des Kunden	Wert
Listenverkaufspreis (netto) je Karton	17,43 €
Zielverkaufspreis zum Wunschpreis	32.148,00 €
Barverkaufspreis zum Wunschpreis	31.505,04 €

	Wert
Gewinn/Verlust (–) zum Wunschpreis	878,79 €
Gewinn/Verlust (–) in %	2,87 %

c) Istzuschläge	Wert
Istzuschlag Material	9,70 %
Istzuschlag Fertigung I	189,05 %
Istzuschlag Fertigung II	221,45 %

	Wert
Istzuschlag Verwaltung	17,10 %
Istzuschlag Vertrieb	8,65 %

c) Nachkalkulation	Wert
Ist-Materialgemeinkosten	999,10 €
Ist-Fertigungsgemeinkosten I	4.499,39 €
Ist-Fertigungsgemeinkosten II	3.321,75 €
Ist-Herstellkosten	24.190,24 €

	Wert
Ist-Verwaltungsgemeinkosten	4.136,53 €
Ist-Vertriebsgemeinkosten	2.092,46 €
Ist-Selbstkosten	30.659,23 €
Über- (+) / Unterdeckung (–)	–32,98 €





Rechenweg

Teilaufgabe a)

1 Fertigungsmaterial

$$4.740 \text{ kg} \times 1,50 \text{ €} + 3.190,00 \text{ €} = 10.300,00 \text{ €}$$

Tipp: Zum Fertigungsmaterial gehören alle Stoffe, die direkt in das Erzeugnis eingehen – auch Zukaufteile.

2 Fertigungslöhne I: 70 Std. $\times$ 34,00 € = 2.380,00 €

3 Fertigungslöhne II: 50 Std. $\times$ 30,00 € = 1.500,00 €

4 Materialgemeinkosten

$$10.300,00 \text{ €} \times 12 \% = 1.236,00 \text{ €}$$

Tipp: Die Materialgemeinkosten werden auf das Fertigungsmaterial (Einzelkosten) aufgeschlagen.

5 Materialkosten

$$10.300,00 \text{ €} + 1.236,00 \text{ €} = 11.536,00 \text{ €}$$

6 Fertigungsgemeinkosten I

$$2.380,00 \text{ €} \times 185 \% = 4.403,00 \text{ €}$$

Tipp: Zuschlagsgrundlage der Fertigungsgemeinkosten sind die Fertigungslöhne derselben Fertigungsstelle.

Achtung: Wer hier 6.604,50 € erhält, hat auch die Sondereinzelkosten der Fertigung mit dem Zuschlag belegt. Sondereinzelkosten sind Einzelkosten und bekommen keinen Gemeinkostenzuschlag.

7 Fertigungsgemeinkosten II

$$1.500,00 \text{ €} \times 220 \% = 3.300,00 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 8.536,00 € erhält, hat den Zuschlag der Fertigungsstelle II auf die Löhne beider Fertigungsstellen gerechnet.

8 Fertigungskosten

$$2.380,00 \text{ €} + 4.403,00 \text{ €} + 1.500,00 \text{ €} + 3.300,00 \text{ €} + 1.190,00 \text{ €} = 12.773,00 \text{ €}$$

Tipp: Die Sondereinzelkosten der Fertigung gehören zu den Fertigungskosten – sie werden ohne Zuschlag addiert.

9 Herstellkosten

$$11.536,00 \text{ €} + 12.773,00 \text{ €} = 24.309,00 \text{ €}$$

10 Verwaltungsgemeinkosten

$$24.309,00 \text{ €} \times 15 \% = 3.646,35 \text{ €}$$

Tipp: Verwaltungs- und Vertriebsgemeinkosten beziehen sich auf die Herstellkosten, also auf Materialkosten plus Fertigungskosten.

Achtung: Wer hier 2.127,00 € erhält, hat den Zuschlag nur auf die Einzelkosten (Fertigungsmaterial und Fertigungslöhne) statt auf die Herstellkosten gerechnet.

Achtung: Wer hier 3.467,85 € erhält, hat die Sondereinzelkosten der Fertigung aus den Herstellkosten herausgenommen. Sie gehören dazu.

11 Vertriebsgemeinkosten

$$24.309,00 \text{ €} \times 10 \% = 2.430,90 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 2.795,54 € erhält, hat den Vertriebszuschlag auf Herstellkosten plus Verwaltungsgemeinkosten gerechnet. Laut Aufgabe gilt für beide Zuschläge dieselbe Grundlage: die Herstellkosten.

12 Selbstkosten

$$24.309,00 \text{ €} + 3.646,35 \text{ €} + 2.430,90 \text{ €} + 240,00 \text{ €} = 30.626,25 \text{ €}$$

Tipp: Die Sondereinzelkosten des Vertriebs kommen ohne Zuschlag zu den Selbstkosten hinzu.

Achtung: Wer hier 30.386,25 € erhält, hat die Sondereinzelkosten des Vertriebs vergessen.

13 Gewinn: 30.626,25 € $\times$ 6 % = 1.837,58 €

Tipp: Der Gewinnzuschlag bezieht sich auf die Selbstkosten.

Achtung: Wer hier 1.458,54 € erhält, hat den Gewinn auf die Herstellkosten statt auf die Selbstkosten gerechnet.

14 Barverkaufspreis

$$30.626,25 \text{ €} + 1.837,58 \text{ €} = 32.463,83 \text{ €}$$

15 Zielverkaufspreis

$$32.463,83 \text{ €} \div (100 \% - 2 \%) \times 100 \% = 33.126,36 \text{ €}$$

Tipp: Kundenkonto bezieht sich auf den Zielverkaufspreis, der erst gesucht ist. Deshalb im Hundert rechnen: Der Barverkaufspreis entspricht 100 % minus Skonto.

Achtung: Wer hier 33.113,11 € erhält, hat die Prozente vom Hundert auf den Barverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

16 Kundenkonto: 33.126,36 € $\times$ 2 % = 662,53 €

17 Listenverkaufspreis (netto)

$$33.126,36 \text{ €} \div (100 \% - 5 \%) \times 100 \% = 34.869,85 \text{ €}$$

Tipp: Der Kundenrabatt bezieht sich auf den Listenverkaufspreis. Der Zielverkaufspreis entspricht also 100 % minus Rabatt – im Hundert rechnen.

Achtung: Wer hier 34.782,68 € erhält, hat den Rabatt vom Hundert auf den Zielverkaufspreis aufgeschlagen statt im Hundert zu rechnen.

18 Kundenrabatt: 34.869,85 € $\times$ 5 % = 1.743,49 €

Teilaufgabe b)

1 Listenverkaufspreis (netto) je Karton

$$34.869,85 \text{ €} \div 2.000 \text{ Stück} = 17,43 \text{ €}$$

2 Listenverkaufspreis zum Wunschpreis (Zwischenschritt)

$$2.000 \text{ Stück} \times 16,92 \text{ €} = 33.840,00 \text{ €}$$

3 Zielverkaufspreis zum Wunschpreis

$$33.840,00 \text{ €} - 33.840,00 \text{ €} \times 5 \% = 32.148,00 \text{ €}$$

Tipp: Beim Wunschpreis ist der Listenverkaufspreis bekannt. Deshalb wird rückwärts gerechnet: Rabatt, Skonto werden vom Hundert abgezogen.

4 Barverkaufspreis zum Wunschpreis

$$32.148,00 \text{ €} - 32.148,00 \text{ €} \times 2 \% = 31.505,04 \text{ €}$$





5 Gewinn/Verlust (–) zum Wunschpreis

$$31.505,04 \text{ €} - 30.626,25 \text{ €} = 878,79 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 3.213,75 € erhält, hat Rabatt, Skonto nicht abgezogen, sondern den Listenverkaufspreis direkt mit den Selbstkosten verglichen.

6 Gewinn/Verlust (–) in %

$$878,79 \text{ €} \div 30.626,25 \text{ €} \times 100 \% = 2,87 \%$$

Achtung: Wer hier 2,79 % erhält, hat durch den Barverkaufspreis geteilt. Der Gewinnzuschlag bezieht sich auf die Selbstkosten.

Teilaufgabe c)

1 Istzuschlag Material

$$77.600,00 \text{ €} \div 800.000,00 \text{ €} \times 100 \% = 9,7 \%$$

Tipp: Istzuschlagssatz = Istgemeinkosten ÷ Zuschlagsgrundlage × 100 %, auf zwei Nachkommastellen gerundet.

2 Istzuschlag Fertigung I

$$226.860,00 \text{ €} \div 120.000,00 \text{ €} \times 100 \% = 189,05 \%$$

3 Istzuschlag Fertigung II

$$243.595,00 \text{ €} \div 110.000,00 \text{ €} \times 100 \% = 221,45 \%$$

4 Istzuschlag Verwaltung

$$273.600,00 \text{ €} \div 1.600.000,00 \text{ €} \times 100 \% = 17,1 \%$$

Tipp: Grundlage für Verwaltung und Vertrieb sind die Herstellkosten des Umsatzes des Monats.

Achtung: Wer hier 26,56 % erhält, hat die Verwaltungsgemeinkosten auf die Einzelkosten (Fertigungsmaterial und Fertigungslöhne) statt auf die Herstellkosten des Umsatzes bezogen.

5 Istzuschlag Vertrieb

$$138.400,00 \text{ €} \div 1.600.000,00 \text{ €} \times 100 \% = 8,65 \%$$

6 Ist-Materialgemeinkosten

$$10.300,00 \text{ €} \times 9,7 \% = 999,10 \text{ €}$$

7 Ist-Fertigungsgemeinkosten I

$$2.380,00 \text{ €} \times 189,05 \% = 4.499,39 \text{ €}$$

8 Ist-Fertigungsgemeinkosten II

$$1.500,00 \text{ €} \times 221,45 \% = 3.321,75 \text{ €}$$

9 Ist-Herstellkosten

$$10.300,00 \text{ €} + 999,10 \text{ €} + 2.380,00 \text{ €} + 4.499,39 \text{ €} + 1.500,00 \text{ €} + 3.321,75 \text{ €} + 1.190,00 \text{ €} = 24.190,24 \text{ €}$$

10 Ist-Verwaltungsgemeinkosten

$$24.190,24 \text{ €} \times 17,1 \% = 4.136,53 \text{ €}$$

Achtung: Wer hier 4.156,84 € erhält, hat den Istzuschlag auf die Herstellkosten der Vorkalkulation gerechnet. In der Nachkalkulation gelten die Ist-Herstellkosten.

11 Ist-Vertriebsgemeinkosten

$$24.190,24 \text{ €} \times 8,65 \% = 2.092,46 \text{ €}$$

12 Ist-Selbstkosten

$$24.190,24 \text{ €} + 4.136,53 \text{ €} + 2.092,46 \text{ €} + 240,00 \text{ €} = 30.659,23 \text{ €}$$

13 Über- (+) / Unterdeckung (–)

$$30.626,25 \text{ €} - 30.659,23 \text{ €} = -32,98 \text{ €}$$

Tipp: Normalkosten (Vorkalkulation) minus Istkosten (Nachkalkulation): Positiv ist eine Überdeckung, negativ eine Unterdeckung.

Achtung: Wer hier 32,98 € erhält, hat Istkosten minus Normalkosten gerechnet und damit das Vorzeichen vertauscht.



Lerne smarter, nicht härter!

Mit Fachwirt Hero, der Lern-App für angehende Fachwirte

Du hast die Skripte und das Vorwissen – jetzt brauchst du maximale Effizienz. Fachwirt Hero nimmt dir die komplette Lernplanung ab, damit du deine Zeit zu 100 % in deinen Prüfungserfolg investierst.



Voller Fokus

Du lernst nur noch das, was dir wirklich fehlt.



Smarte Analyse

Unser intelligenter Algorithmus erkennt sofort, wo du stehst.



Effizienz pur

Wir planen, du punktest.

23.000

Fragen

1.900+

Glossar-Einträge

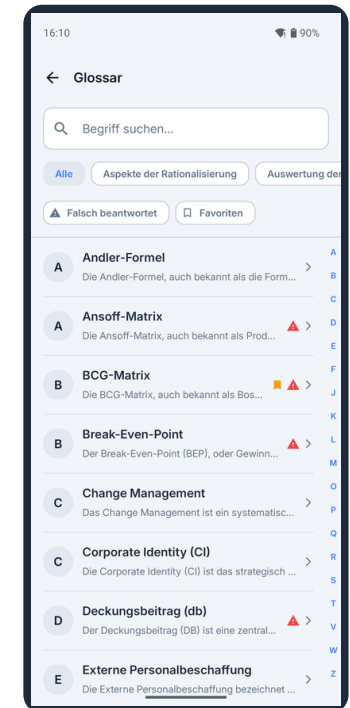
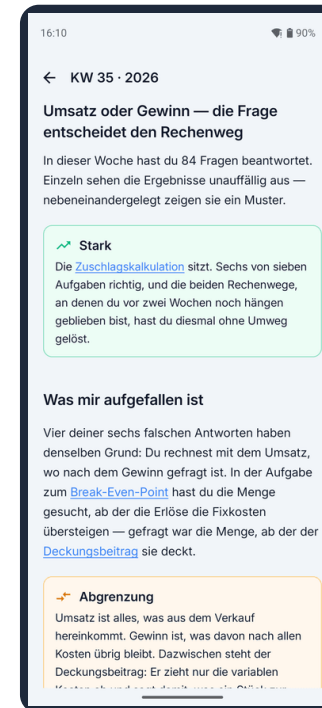
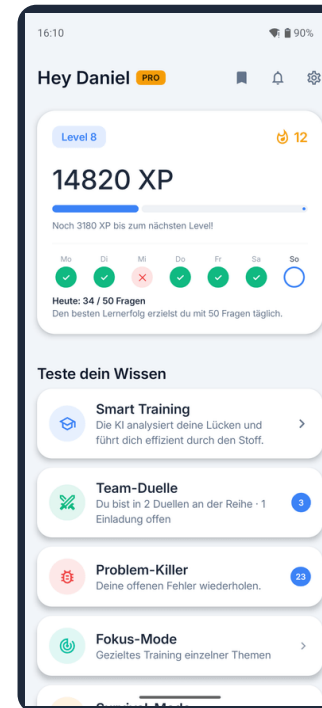
6

Quiz-Modi



Jetzt kostenlos starten

Code scannen oder tippen – für iPhone und Android.



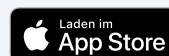
Dein Lernplan, dein Lern-Coach, dein Glossar

Alles in einer App – auf dem Handy immer dabei.



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar



Schluss mit Planungs-Chaos. Zeit für echte Ergebnisse.



Fehler-Tracking & Auto-Planung

Verschwende keine Minute mehr mit der Organisation! Die App deckt deine Lücken punktgenau auf und erstellt automatisch den perfekten Lernplan für deinen Tag.



Cleveres Praxis-Glossar

Über 1.900 Fachbegriffe auf Knopfdruck. Keine trockene Theorie, sondern echte Praxisbeispiele, die dir in der Prüfung weiterhelfen.



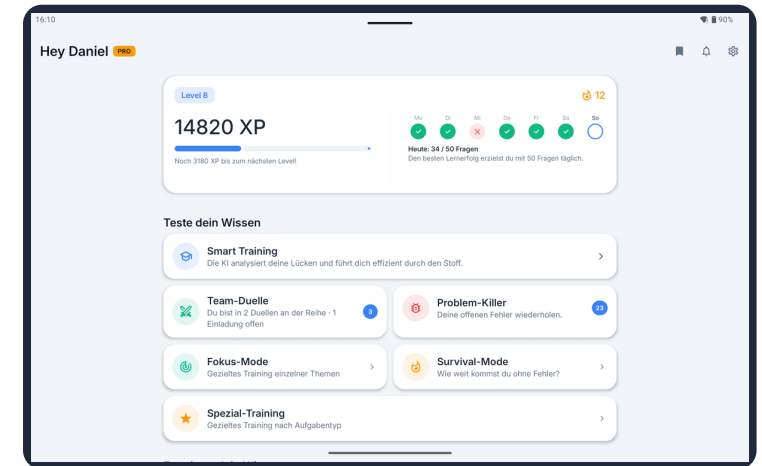
Smarter Lern-Algorithmus

Wir lassen dich bei Fehlern nicht allein. Das System analysiert selbst kleinste Denkmuster hinter falschen Antworten, deckt Stolpersteine auf und bringt dich sofort auf die richtige Spur.



Interaktiv & motivierend

Schluss mit passivem Lesen! Aktives Training, das dein Wissen festigt, deine Stärken ausbaut und – ja, tatsächlich – Spaß macht.

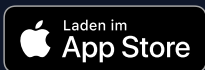


Auf allen Geräten zu Hause

Handy, Tablet, ein Konto – überall derselbe Stand.

Jetzt kostenlos starten

Code scannen oder tippen – die App gibt es für iPhone und Android.



Mehr üben mit Fachwirt Hero

Die Lern-App für Fachwirte:
23.000 Fragen, Lern-Coach, Glossar

